

平成24年 6 月28日

各 位

会社名 株式会社ピーエスシー
代表者名 代表取締役社長 相原 輝夫
(コード番号: 3649)
問合せ先 取締役管理部長 藤田 篤
(TEL. 089-947-3388)

新製品「P-Launcher」の販売開始に関するお知らせ

当社は、平成24年6月28日付で、平成24年7月1日より、中小規模病院に対する当社製品導入の大幅な省力化を可能とするP-Launcherと、それに伴う既存製品の廉価版パッケージの販売開始を決定いたしましたのでお知らせいたします。

記

1. 新製品名

P-Launcher

2. 新製品の開発背景及び機能内容・特徴

P-Launcherは、異なるメーカーのシステム間でマスタ連携プログラム作成、起動連携プログラム作成等の作業を行うことなく、新規・追加のシステム（※以下、「新システム」と表記）導入・運用を可能にする製品であります。 ※特願2012-144881

この製品は、既存のレセプトシステムや電子カルテなどの他社システムの画面上に表示されている情報を非侵襲かつ自動的に取得し、当社のClaiioをはじめとするシステム群との情報の受渡し等をオートメーション化することで、稼働前のシステム連携作業に伴う工数とコストを大幅に削減いたします。

一般的に、新システム導入の際には、既存システムに蓄積されてきた患者情報などの情報資産を、新システムでも同様に活用できることが要求されるため、新システム運用開始前のデータ移行と、運用開始後の更新情報を反映させるための仕組みづくりとが必要不可欠であります。

しかしながら、これら稼働前の準備作業を経て実際に新システムが運用できる状態になるまでには、多くの時間と数百万円の費用が必要であり、中小規模病院への新システムの導入において大きなハードルの一つとなっていました。

当社は、この現状を打破し、中小規模病院を新たな顧客層へと開拓するため、新たにP-Launcherを研究開発し、販売開始を決定いたしました。

3. 中小規模病院向け Claio、DocuMaker 等のノンカスタマイズ廉価版パッケージ発売について

P-Launcher が完成したことにより、当社製品である Claio や DocuMaker のノンカスタマイズパッケージ提供が可能となります。ノンカスタマイズ提供の場合、従来のカスタマイズ導入に比べ、導入に係る工数・費用を大幅に圧縮できるため、中小規模病院がこれまで求めてきた低価格での当社製品の導入が実現するとともに、当社は利益率を維持したまま製品をご提供することが可能となります。

なお、中小規模病院への販売展開は、当社代理店を中心に行うとともに、現在代理店が不在の地域においては、新たな代理店の開拓も行っております。

(注) 廉価版のノンカスタマイズパッケージは、その導入形態から既存の Claio、DocuMaker 等の製品に比べ一部の機能に制約があります。

4. 業績への影響と今後の見通し

ファーストリリースとしての P-Launcher は、Claio、DocuMaker などの当社製品に最適化されたものでありますが、今後、他社アプリケーション同士の連携可能な汎用的なシステムとしての販売も予定しております。

また、P-Launcher は、医療システムの範囲のみならず、他業種システムでの展開と当社の Web/ローカル連携ツール RemoteCAP を介在させることで、「ローカルシステムと Web システムの高密度な連携」を行う新しいソリューションの展開も計画しております。

当製品は、当期第 2 四半期に製品化を予定しておりました「中小規模病院向け」ソリューションであります。

新しいシステム連携の形を市場に提供するシステムであり、当社にとっては「新たな市場の創出」を可能にする製品であります。病院システムという特質上、院内での検討開始から導入意思決定までには数か月の期間が予想されるため、現時点では平成 24 年 2 月 14 日に発表いたしました「平成 23 年 12 月期 決算短信〔日本基準〕(非連結)」に記載の業績予想は据え置くことといたします。

なお、本プレスリリースに係る業績予想の修正等開示が必要となった場合には速やかにお知らせいたします。

以上